

Program kongresu – seminaria i panele

15:00, sala 6/1

Skuteczny broker – techniki efektywnej autoprezentacji

- Autoprezentacja – pierwsze wrażenie możesz zrobić tylko raz.
- Pozwól się zapamiętać – elementy uatrakcyjniające Twój przekaz.
- Storytelling w sprzedaży – opowiedz swoją historię i zainspiruj innych.
- Stres – jak sobie z nim radzić.

Organizator: PFR Portal PPK

Szkolenie poprowadzą Trenerzy PFR Portal PPK:

Katarzyna Rosińska – coach, trener i szkoleniowiec z zakresu komunikacji, wystąpień publicznych i autoprezentacji. Z wykształcenia dziennikarka, wieloletni praktyk sprzedaży – większość życia zawodowego związana z sektorem finansowym. Energiczna entuzjastka z optymistycznym spojrzeniem świat.

Patryk Wyczółkowski – trener i szkoleniowiec, specjalizujący się w wystąpieniach publicznych i storytellingu. Posiada wieloletnie doświadczenie w sprzedaży oraz w administracji. W pracy trenera chętnie wykorzystuje nowe technologie i trendy uatrakcyjniające przekaz. Prowadzi stałe, eksperckie szkolenia z zakresu finansów i ubezpieczeń oraz ciesząc się dużą popularnością warsztaty wystąpień publicznych. Z przyjemnością zarazi Cię swoją pasją i entuzjazmem.

16.00 sala 6/1

Debata Brokerska (szczegółowy program debaty na str 12)

Nowa rzeczywistość – nowe możliwości

1. **Finanse na rynku ubezpieczeniowym** – moderator dr Renata Pajewska – Kwaśny, SGH
Makroekonomiczne uwarunkowania działalności gospodarczej w Polsce i na świecie w działalności klientów rynku ubezpieczeniowego.
2. **Zarządzanie dystrybucją ubezpieczeń** – moderator dr hab. prof. SGH Marcin Kawiński
Redefiniowanie zakresu ochrony ubezpieczeniowej w nowej rzeczywistości gospodarczej
Broker-tech
3. **Prawo szansą czy zagrożeniem** – moderator dr hab. prof. ALK Katarzyna Malinowska
Ryzyka compliance w działalności dystrybutorów
Relacje z klientem – szanse i zagrożenia
Nowe obszary i metody działalności dystrybutorów w świetle prawa

Organizator: SPBUiR